



Cleanroom

QEL BRUNNER AG

QEL Brunner, ein Unternehmen der Honegger Gruppe, ist der führende Anbieter für Verbrauchsartikel, Bekleidung und Investitionsgüter im Reinraumbereich. Zu unseren Kunden zählen bedeutende Produktionsunternehmen der Pharma- und Medizintechnik sowie der Halbleiterindustrie und Optoelektronik. Kompromisslose Qualität auf hohem Niveau, Termintreue, Offenheit und Verständnis schaffen Vertrauen und ebnen den Weg zum Erfolg.

Für den Vertrieb unserer Produkte suchen wir eine Verkaufspersönlichkeit (m/w)

Sie sind zuständig für die Betreuung bestehender und potentieller Kunden vorwiegend in der Deutschschweiz in den Regionen Zürich, St. Gallen, Rheintal und Liechtenstein.

Sie erstellen und präsentieren Offerten selbständig und organisieren und überwachen in Zusammenarbeit mit der Administration am Standort Rotkreuz (LU) die Auftragsabwicklung mit der Logistik. Sie pflegen einen proaktiven Kundenkontakt und informieren in regelmässigen Meetings die Geschäftsleitung und die Abteilung M&V der Honegger AG über ein mögliches Cross Selling zu den Facility Services.

Sie nehmen an Messen und Verkaufsveranstaltungen teil und informieren Ihre Vorgesetzten über aktuelle Trends und neue Marktaktivitäten.

Ihr Profil: Wir suchen eine dynamische, frontorientierte und verhandlungssichere Persönlichkeit zwischen 30-50 Jahren mit einer abgeschlossenen Grundausbildung im kaufmännischen Bereich und mehrjähriger Erfahrung im Verkaufsinnen- und Aussendienst, v. V. im Bereich Hygieneartikel und Laborzubehör. Sie kommunizieren in Deutsch und Französisch oder Italienisch und sind es gewohnt, selbständig zu planen und Prioritäten zu setzen.

**Sind Sie interessiert an dieser spannenden Herausforderung?
Dann zögern Sie nicht und senden Ihr Dossier an:
QEL Brunner AG, Human Resources, Herr Patrick Heimann,
Birkenmatt 10, 6343 Rotkreuz.**